

## **PRESSEMITTEILUNG**

### **Proventis Partners begleitet die Veräußerung der Golf Versand Hannover GmbH („all4golf“) an Afinum**

**Hamburg, 15. November 2019 – Proventis Partners hat den Eigentümer des größten europäischen Onlinehändlers für Golfausrüstung als exklusiver M&A-Berater bei seiner Nachfolgeregelung unterstützt.**

#### **Die Transaktion**

Der Eigentümer der Golf Versand Hannover GmbH hat das Unternehmen an die Afinum Achte Beteiligungsgesellschaft mbH & Co. KG, beraten von der Münchener Afinum Management GmbH, veräußert. Afinum beteiligt sich im Rahmen der Transaktion an dem größten europäischen Onlinehändler für Golfausrüstung, der unter dem Markennamen „all4golf“ im E-Commerce sowie mit einer Filiale im Haupt- und Logistikzentrum Hannover aktiv ist.

Stefan Kirste, Inhaber von all4golf, wird das Unternehmen auch nach der Transaktion als Geschäftsführer leiten und gemeinsam mit Afinum die weitere Expansion des Unternehmens vorantreiben.

#### **Die Rolle von Proventis Partners**

Proventis Partners hat Herrn Kirste als exklusiver M&A-Berater bei der Vorbereitung und Umsetzung der Transaktion begleitet. Neben der vollständigen Dokumentationserstellung hat Proventis eine Auswahl etablierter Investoren als Partner für all4golf identifiziert und diese durch einen strukturierten Veräußerungsprozess geführt, die Due Diligence koordiniert sowie die Vertragsverhandlungen bis zum Transaktionsabschluss begleitet. Die Rechtsberatung wurde von KSB INTAX, federführend durch Friedrich Graf zu Ortenburg, geleistet.

„Mit Proventis Partners hatte ich einen Berater an meiner Seite, der mich bestmöglich bei der Umsetzung meiner Unternehmensnachfolge begleitet hat“, merkt Stefan Kirste an. „Ulrich Schneider und sein Team haben das Projekt detailliert geplant und stringent umgesetzt, gleichzeitig aber auch viel Fingerspitzengefühl im Umgang mit meiner Organisation bewiesen. Mit Afinum konnten wir so einen Partner finden, der meine Vision für all4golf teilt und mit dem ich nun die nächste Entwicklungsphase des Unternehmens angehen kann, eine Aufgabe, auf die ich mich sehr freue!“

#### **Über all4golf**

all4golf ([www.all4golf.de](http://www.all4golf.de)) ist Europas größtes E-Commerce Unternehmen für Golfsport-Bedarf. Diese führende Marktposition spiegelt sich in dem umfangreichen Sortiment mit mehr als 20.000 Artikeln wider, welches die gesamte Palette an Golfausrüstung, -bekleidung und -zubehör umfasst. Neben dem Online-Shop bietet die Filiale im Haupt- und Logistikzentrum Hannover auf einer Fläche von über 500 qm neben einem Fitting Center eines der größten Golfsortimente Deutschlands.

Seit der Übernahme der “Stephan Moll Golf Versand” im Jahre 1997 hat Herr Kirste das Geschäft von einem klassischen Versandhandel zu einem führenden E-Commerce Anbieter und zum klaren Marktführer im Golfsegment ausgebaut, mit einer starken Position über alle Kategorien hinweg und einer etablierten Eigenmarke. Die Weitsichtigkeit dieser Anfang der 2000er Jahre getroffenen strategischen Entscheidung zeigt sich insbesondere in dem seit Beginn erzielten Wachstum in jedem einzelnen Geschäftsjahr.

## Über Afinum

Afinum ist eine unabhängige Beteiligungsgesellschaft, die sich an erfolgreichen mittelständischen Unternehmen im deutschsprachigen Raum beteiligt. Aktuell verwaltet Afinum Fonds mit einem Volumen von rund EUR 1 Mrd. Eigenkapital.

Afinum ist seit 19 Jahren aktiver Mittelstandsinvestor und hat in dieser Zeit über 70 Transaktionen durchgeführt, die überwiegende Mehrheit davon (>90%) im Zusammenhang mit Familienunternehmen/aus Gründungssituationen heraus, sei es unter weiterer Beteiligung und aktiven Geschäftsführung der Gründer oder einer Kompletterveräußerung im Rahmen einer Unternehmensnachfolge. Die Investment Professionals von Afinum verfügen insgesamt über mehr als 200 Jahre Private Equity Transaktionserfahrung und haben in dieser Zeit zahlreiche Unternehmen auf ihrem Wachstumspfad erfolgreich begleitet.

## Über Proventis Partners

Proventis Partners ist eine partnergeführte M&A-Beratung, zu deren Auftraggebern mehrheitlich mittelständische Familienunternehmen, Konzerntöchter sowie Private Equity Fonds gehören. Mit 30 M&A-Beratern ist Proventis Partners in den Sektoren Industrials, Business Services, Consumer & Retail, TMT, Healthcare sowie Energy aktiv und deckt mit den Standorten Hamburg, Köln, München und Zürich den deutschsprachigen Raum ab. Die exklusive Mitgliedschaft bei Mergers Alliance - die internationale Partnerschaft führender M&A-Spezialisten – erlaubt Proventis Partners eine Marktabdeckung in 30 der führenden Länder der Welt. Die 20 Mitglieder der Mergers Alliance, mit über 200 M&A-Professionals, bieten Proventis Partners und damit seinen Kunden einen einzigartigen Zugang zu lokalen Märkten in Europa, Nordamerika, Lateinamerika, Asien und Afrika.

Weiterführende Informationen über Proventis Partners sind unter [www.proventis.com](http://www.proventis.com) zu finden. Standorte der Büros in Deutschland und der Schweiz:

### Büro Hamburg:

Proventis Partners GmbH  
Große Johannisstraße 19  
D-20457 Hamburg  
Tel.: +41 40 360 9759-0

### Büro Köln:

Proventis Partners GmbH  
Friesenwall 5-7  
D-50672 Köln  
T: +49 221 292868-0

### Büro München:

Proventis Partners GmbH  
Prinz-Ludwig-Str. 7  
D-80333 München  
Tel.: +49 89 388 881-0

### Büro Zürich:

Proventis Partners AG  
Feldeggstrasse 58  
CH-8008 Zürich  
Tel.: +41 44 536 3630

## Zuständiger Partner für Rückfragen zur Transaktion:

Ulrich Schneider

### Proventis Partners GmbH

Große Johannisstraße 19  
20457 Hamburg  
[www.proventis.com](http://www.proventis.com)

Ulrich Schneider

Managing Partner

Telefon: +49 40 360 9759 33

E-Mail: [u.schneider@proventis.com](mailto:u.schneider@proventis.com)

Ansprechpartner für Presseanfragen:

### Jürgen Parr

parr:k Jürgen Parr Kommunikation  
An der Welle 4  
60322 Frankfurt am Main  
E-Mail: [parr@parrkommunikation.de](mailto:parr@parrkommunikation.de)

Jürgen Parr

Telefon: +49 69 7593-8122

Mobil: +49-162-4475187

Abdruck honorarfrei, Belegexemplar erbeten.